



**Sprawozdanie Zarządu
z działalności Igoria Trade S.A.
w roku 2012**

Warszawa, dnia 4 marca 2013r.

A handwritten signature in blue ink, located in the bottom right corner of the page.

Spis treści

1. Informacje ogólne	3
2. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2012 roku.....	4
3. Wydarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym mające istotny wpływ na działalność Spółki	5
4. Przewidywany rozwój Spółki	5
5. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	5
6. Aktualna sytuacja finansowa	6
7. Stanowisko Zarządu odnośnie zrealizowania prognoz oraz możliwości zrealizowania publikowanych prognoz	7
8. Informacje o nabyciu akcji własnych.....	7
9. Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady)	7
10. Informacje o instrumentach finansowych	7
11. Ryzyka	7
12. Podpisy.....	13



1. Informacje ogólne

Firma: Igoria Trade
Forma prawna: spółka akcyjna
Kraj siedziby: Polska
Siedziba: Warszawa
Adres: ul. Emilii Plater 53, 00-113 Warszawa
Tel.: +48 22 389 67 03
Fax: +48 22 528 67 01
Platforma: www.trejdoo.com
Internet: www.igoriatrade.com
E-mail: office@igoriatrade.com
KRS: 0000385303
REGON: 142942858
NIP: 525-250-76-81

1.2. Zarząd

Wojciech Kuliński - Prezes Zarządu

1.3. Rada Nadzorcza

Wojciech Przyłęcki - Przewodniczący Rady Nadzorczej
Piotr Bolmiński - Członek Rady Nadzorczej
Maciej Hazubski - Członek Rady Nadzorczej
Adam Osiński - Członek Rady Nadzorczej
Artur Petkiewicz - Członek Rady Nadzorczej

1.4. Akcjonariat*

Lp.	Imię i nazwisko akcjonariusza	Seria akcji	Liczba akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym (w proc.)	Udział w głosach (w proc.)
1.	IQ Partners S.A.**	A, B	4.138.000	37,62	37,62
2.	Jarosław Krawczyk	A, B	3.141.018	28,55	28,55
3.	IgoPay Sp. z o.o.	D	1.000.000	9,09	9,09
4.	Sumixam Ltd.	A, B	562.809	5,12	5,12
5.	Pozostali	A, B	2.158.174	19,62	19,62
Razem			11.000.001	100,00	100,00

* Akcjonariat na dzień sporządzenia sprawozdania.

** spółka posiada akcje za pośrednictwem swojej spółki zależnej - InQbe sp. z o.o. (IQ Partners S.A. posiada 100 proc. udziałów w InQbe sp. z o.o.)

2. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2012 roku

2012 rok to pierwszy rok intensywnej działalności i wzrostu Spółki. Została uruchomiona platforma transakcyjna Trejdo.com. Podjęto działania komunikacyjne, marketingowe oraz sprzedażowe, które wpłynęły pozytywnie na budowanie rozpoznawalności marki Trejdo, a także pozyskanie klientów oraz partnerów w prowadzonej działalności Emitenta.

Spółka podpisała umowy i rozpoczęta została współpraca z kolejnymi bankami w Polsce. Łącznie platforma transakcyjna Trejdo.com obsługuje przelewy z 21 bankami i realizuje transakcje w 14 walutach. Żaden z konkurencyjnych serwisów społecznościowej wymiany walut jak również typowych kantorów on-line nie współpracuje z aż tak dużą liczbą banków i nie oferuje tak szerokiego wachlarza walut.

Jednym z większych wydarzeń w ramach prowadzonych działań reklamowych w 2012 roku było podpisanie umowy z TVN Media Sp. z o.o., przy współpracy z agencją Easy Media Sp. z o.o. oraz rozpoczęcie intensywnej kampanii reklamowej w kanałach TVN.

Spółka otrzymała dotację UE z Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka od Fundacji Małych i Średnich Przedsiębiorstw. Dofinansowanie realizowane jest w ramach działania 8.2 „Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu B2B” dla projektu „Integracja systemów informatycznych w celu elektronicznej kooperacji w zakresie wymiany walut i rachunku powierniczego Escrow”. W ramach realizowanego projektu, szczególny nacisk został położony na bezpieczeństwo obsługi transakcji poprzez wdrożenie podpisu elektronicznego oraz elektronicznego obiegu dokumentów pomiędzy systemami informatycznymi Spółki i klientów biznesowych. Łączna kwota przyznanych środków w ramach dotacji wynosi 503 018,00 zł.

Emitent podpisał umowę z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości na dofinansowanie projektu pt. "Pozyskanie zewnętrznego dofinansowania dla spółki Igoria Trade S.A. poprzez emisję akcji na rynku NewConnect" w ramach Działania 3.3, poddziałania 3.3.2 Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013. Spółka otrzymała w ramach projektu dofinansowanie w wysokości 59 347,50 zł.

Ważnym krokiem na platformie transakcyjnej Trejdo.com było uruchomienie w 2012 roku programu partnerskiego, który umożliwia użytkownikom generowanie dochodów z tytułu transakcji realizowanych na platformie przez osoby polecane.

Jednym z elementów strategii Spółki Igoria Trade jest ekspansja na rynki zagraniczne. Igoria Trade negocjuje warunki umów z kolejnymi zagranicznymi bankami, aby zapewnić konkurencyjne usługi transferu środków i wymiany walut dla klientów z innych krajach

3. Wydarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym mające istotny wpływ na działalność Spółki

Od zakończenia okresu bilansowego miały miejsce kluczowe dla Spółki wydarzenia. Z pewnością najistotniejszym z nich była w dniu 27 lutego 2013 r. rejestracja przez Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji 1.000.000 (jeden milion) akcji zwykłych na okaziciela serii D. W wyniku rejestracji kapitał zakładowy Emitenta został podwyższony z kwoty 1.000.000,10 zł (jeden milion dziesięć groszy) do kwoty 1.100.000,10 zł (jeden milion sto tysięcy złotych dziesięć groszy) i obecnie dzieli się na 11.000.001 (jedenaście milionów jeden) akcji o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy) każda.

4. Przewidywany rozwój Spółki

Spółka koncentruje się obecnie z jednej strony na dalszym i konsekwentnym powiększaniu liczby klientów firmowych i indywidualnych, a z drugiej strony na działaniach operacyjnych zmierzających ku ekspansji na rynki zagraniczne. W odpowiedzi na potrzeby coraz większej liczby klientów Spółka planuje otwarcie rachunków bankowych w kolejnych bankach w Polsce. Swoją działalność spółka planuje rozwijać – poza Polską w Wielkiej Brytanii, Bułgarii, Rumunii, Czechach, Danii, Szwecji, Finlandii oraz Norwegii. Trwają zaawansowane rozmowy zarówno z potencjalnymi partnerami, jak i instytucjami finansowymi w tych krajach

5. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Najważniejszym osiągnięciem w dziedzinie rozwoju są prowadzone do dziś prace nad zwiększeniem świadomości konsumentów w zakresie wyboru i korzystania z usług finansowych w internecie. W tym celu Spółka zamierza przeprowadzić działania, które następnie zostaną wykorzystane w celu edukacji klientów w przedmiocie minimalizacji ryzyka związanego z obsługą transakcji walutowych oraz transakcji handlowych na rachunku powierniczym Escrow. Wspomniane działania mają w rezultacie doprowadzić do wypromowania mało popularnej jeszcze usługi escrow w Polsce.

6. Aktualna sytuacja finansowa

Na dzień 31 grudnia 2012 roku podstawowe wielkości ekonomiczne wykazane w sprawozdaniu finansowym przedstawiają się następująco:

Wybrane dane finansowe z bilansu (w tys. PLN)

Dane na dzień w PLN	31 grudnia 2012	31 grudnia 2011
Kapitał Własny	525	810
Należności długoterminowe	0	0
Należności krótkoterminowe	9	4
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	3 550	758
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	4 250	84
Amortyzacja	46	8

Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat (w tys. PLN)

Wybrane dane finansowe z Rachunku Zysków i Strat	PLN	PLN	EUR	EUR
	01.01.2012 31.12.2012	22.03.2011 31.12.2011	01.01.2012 31.12.2012	22.03.2011 31.12.2011
Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym od jednostek powiązanych	446,6	3,8	107,0	0,9
Amortyzacja	46,5	8,2	11,1	1,9
Zysk (strata brutto ze sprzedaży)	-510,4	-210,2	-122,3	-50,7
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-454,4	-210,2	-108,9	-50,7
Przychody finansowe	122,2	19,8	29,3	4,7
Koszty finansowe	252,8	0,0	60,6	0,0
Zysk (strata) brutto	-585,0	-190,4	-140,2	-46,2
Zysk (strata) netto	-584,5	-189,9	-140,0	-45,8

Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat w okresach kwartalnych (w tys. PLN)

	Za okres I kwartału 2012	Za okres II kwartału 2012	Za okres III kwartału 2012	Za okres IV kwartału 2012
Przychody netto ze sprzedaży	59	42	177	169
Zysk (strata) ze sprzedaży	-132	-211	-160	-22
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-132	-211	-160	34
Zysk (strata) brutto	-122	-195	-244	-38
Zysk (strata) netto	-123	-195	-244	-37

Sytuacja finansowa Spółki jest dobra, posiada ona środki na bieżące regulowanie zobowiązań.

W najbliższym okresie przychody Spółki będą związane wyłącznie z założeniami modelu biznesowego platformy transakcyjnej Trejdo.com, poprzez którą Spółka świadczy swoje usługi tj. prowizji od zawieranych za jej pośrednictwem transakcji.

7. Stanowisko Zarządu odnośnie zrealizowania prognoz oraz możliwości zrealizowania publikowanych prognoz

W upublicznionym dokumencie informacyjnym Spółki z dnia 30 listopada 2011 roku, prognozowane przychody z działalności operacyjnej za 2012 rok wyniosły 1 873 tys. zł, a po korekcie według zaudytowanych danych finansowych kształtują się na poziomie 447 tys. zł. Ponadto w upublicznionym dokumencie informacyjnym Spółki z dnia 30 listopada 2011 roku, prognozowana strata netto za 2012 rok wynosiła 215 tys. zł, a po korekcie według zaudytowanych danych finansowych kształtuje się na poziomie 584 tys. zł. Przedmiotowa zmiana prognoz związana jest kilkumiesięcznym opóźnieniem produkcyjnego uruchomienia platformy transakcyjnej Trejdo.com (styczeń 2012), co miało wpływ na niepełną realizację zakładanej liczby zarejestrowanych klientów oraz średniej wielkości miesięcznego obrotu na platformie transakcyjnej Trejdo.com.

Poza zmianami wskazanymi powyżej Zarząd Spółki podtrzymuje realizację założonych i opublikowanych prognoz finansowych.

8. Informacje o nabyciu akcji własnych

Spółka nie nabywała własnych akcji.

9. Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady)

Spółka nie posiada innych jednostek i oddziałów.

10. Informacje o instrumentach finansowych

Poniżej przedstawione zostały podstawowe ryzyka związane z działalnością Spółki.

11. Ryzyka

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Sytuacja gospodarcza w Polsce ma znaczący wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Emitenta. Ewentualne zmniejszenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów na konsumpcję lub

nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Emitenta. W przypadku pogorszenia się koniunktury gospodarczej w Polsce ze względu na czynniki zarówno wewnętrzne, jak również zewnętrzne, może nastąpić pogorszenie wyników i sytuacji finansowej Emitenta, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągane przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą w Polsce z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań Emitenta. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu, decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej, wpływające na podaż pieniądza, wysokości stóp procentowych i kursów walutowych; podatki; wysokość PKB; poziom inflacji; wielkość deficytu budżetowego i zadłużenia zagranicznego; stopę bezrobocia, strukturę dochodów ludności itd. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób niekorzystnie wpłynąć na działalność i wyniki ekonomiczne osiągane przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany w opisanym wyżej obszarze, z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, a także często niska jakość prac legislacyjnych, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Emitenta mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa handlowego, podatkowego oraz związanego z rynkami finansowymi. Skutkiem wyżej wymienionych, niekorzystnych zmian może być ograniczenie dynamiki działań oraz pogorszenie się kondycji finansowej Emitenta, a tym samym spadek wartości aktywów Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko niestabilnego otoczenia prawnego sektora IT

Sektor IT, w którym działa Emitent podlega nieustannym zmianom, związanym z ciągłymi zmianami i rozwojem technologii. Odpowiednim zmianom podlega też prawo regulujące działalność w obszarze IT. Przy jednoczesnej niskiej jakości prac legislacyjnych w Polsce, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Emitenta mogą być szybkie i nieprzemyślane zmiany w przepisach regulujących działalność w obszarze IT. Może to wpływać na bieżącą działalność i rynkową pozycję Emitenta, szczególnie w skutek niejasności, co do uwarunkowań prawnych, a także poprzez generowanie znaczących kosztów w celu dostosowania się do nowo wprowadzanych regulacji. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany

kluczowych dla sektora IT przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko niestabilnego otoczenia prawnego sektora finansowego

Emitenta świadczy usługi finansowe. Sektor finansowy, w którym działa Emitent, jest jednym z silniej regulowanych sektorów gospodarki. Przy jednoczesnej niskiej jakości prac legislacyjnych w Polsce istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Emitenta mogą być szybkie i nieprzemysłane zmiany w przepisach regulujących działalność w zakresie usług finansowych oferowanych przez Emitenta. Może to wpływać na bieżącą działalność i rynkową pozycję Emitenta, szczególnie w skutek niejasności co do uwarunkowań prawnych, a także poprzez generowanie znaczących kosztów w celu dostosowania się do nowo wprowadzanych regulacji. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych dla sektora finansowego przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Emitenta decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Emitenta przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko zmian przepisów międzynarodowych

Sektory IT i finansowy są jednymi z kluczowych sektorów gospodarki nie tylko krajowej, ale także europejskiej, co powoduje, iż przepisy Wspólnoty Europejskiej w znacznym stopniu regulują funkcjonowanie branży IT i finansowej. To z kolei powoduje, że polskie regulacje prawne są w znacznej mierze odzwierciedleniem przepisów europejskich, co niesie ze sobą element niepewności, co do zmian w tych przepisach i konieczność monitorowania aktualnego stanu prawnego jak również tendencji rozwojowych europejskich regulacji prawnych. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Emitenta przepisów prawa europejskiego i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub nadzwyczajne działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian w koniunkturze gospodarczej, co może negatywnie wpłynąć na działalność Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje występujące czynniki ryzyka dla nieprzerwanej i niezakłóconej działalności Emitenta, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem reagować na dostrzegane czynniki ryzyka.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w sektorze IT

Emitent prowadzi działalność za pomocą platformy transakcyjnej Trejdoo.com, służącej do elektronicznej wymiany walut i obsługi rachunków powierniczego Escrow. Działalność Emitenta oparta jest na sprawności działania innowacyjnego rozwiązania, jakim jest platforma internetowa Trejdoo. Istotną charakterystyką branży IT, w której działa Emitent, jest szybkość zachodzących zmian technologicznych, które mają swoje bezpośrednie przełożenie na „żywołność” i konkurencyjność oferowanych przez Emitenta usług. Tempo tych procesów oraz ich zakres powoduje, iż Emitent, aby zachować swoją pozycję rynkową zmuszony jest do stałej obserwacji rynku pod względem pojawiania się coraz nowszych rozwiązań technologicznych oraz do stałej obserwacji zaplecza technologicznego branży, które wpłynąć będzie na kierunek rozwoju branży. Opisana płynność i dynamika branży IT niesie ze sobą ryzyko ponoszenia znacznych kosztów związanych z koniecznością obserwacji rynku, najnowszych produktów i usług jak również najnowszych technologii.

Ryzyko konieczności ponoszenia znaczących nakładów inwestycyjnych

Dynamiczny rozwój technologii IT sprawia, że oferowanie konkurencyjnych rozwiązań wymaga znacznych inwestycji oraz ciągłego poszukiwania i dostosowywania usług do potrzeb klientów. Tego typu działania są charakterystyczne dla branży, dla której szybkie zmiany i ostra konkurencja są naturalną sytuacją rynkową. Prowadzenie przez Emitenta działalności w takim środowisku niesie za sobą ryzyko konieczności ponoszenia istotnych nakładów inwestycyjnych w stosunkowo krótkim horyzoncie czasowym.

Ryzyko związane z tworzeniem nowych usług i produktów oraz pozyskiwaniem nowych kontraktów

Oferowane przez Emitenta usługi wymagają stałego monitorowania sposobu ich odbioru przez klientów oraz stałego wprowadzania zmian i ulepszeń celem dostosowywania się do zmieniających się potrzeb klientów. Szczególnie istotne jest gromadzenie informacji i doświadczenia w zakresie komunikacji z klientami w tych segmentach rynku, dla których oferowane usługi stanowią nowość i wymagają przeprowadzenia dodatkowej edukacji klientów. Zaplanowane przez Emitenta działania reklamowo-marketingowe zakładają położenie nacisku na efektywne dotarcie do klientów z informacją na temat sposobu działania usług Emitenta oraz korzyści jakie może on uzyskać korzystając z nich. Działania

Emitenta będą nakierowane na poszerzanie bazy klientów, wyprzedzanie działań konkurencji oraz zaspokajanie potrzeb klientów. Wprowadzanie innowacyjnych usług Emitenta wiąże się ze znacznymi kosztami ponoszonymi na opracowanie ich koncepcji, wypracowanie, testowanie oraz reklamę. Istnieje ryzyko, że nowatorskie produkty i usługi przyniosą słabsze niż oczekiwane rezultaty ekonomiczne.

Emitent prowadzi działalności operacyjną związaną z wymianą walut.

Emitent stara się ograniczać powyższe ryzyka poprzez:

- zastosowanie metod modelowania finansowego w celu realnego oszacowania warunków ekonomicznych przedsięwzięcia;
- zatrudnienie profesjonalnych specjalistów i konsultantów, którzy są odpowiedzialni za prawidłowe operacyjne działanie platformy transakcyjnej Trejdo;
- współpracę z podmiotami (podwykonawcami) spełniającymi najwyższe profesjonalne standardy;
- przeprowadzanie analizy rynku i badań marketingowych, dzięki którym możliwe jest rozpoznanie potrzeb potencjalnych klientów i zaoferowanie usług w najwyższym stopniu dopasowanych do oczekiwań i wymagań klientów;
- korzystanie z zasobów wiedzy zgromadzonej w czasie dotychczasowej działalności innych spółek portfelowych akcjonariuszy Emitenta;
- prowadzenie działań marketingowych, reklamowych i public relations mających na celu budowę silnej marki i rozpoznawalność usług Emitenta;
- przygotowanie krótko i długoterminowych celów z uwzględnieniem potencjalnego ryzyka oraz metod jego unikania lub minimalizacji.

Ryzyko związane z wdrożeniem nowego produktu i realizacją usług z nim związanych

Strategicznym celem Emitenta jest prowadzenie działalności gospodarczej za pomocą platformy internetowej Trejdo służącej do elektronicznej wymiany walut i obsługi rachunków Escrow. Platforma Trejdo oferuje innowacyjne na rynku krajowym i zagranicznym usługi skierowane do klientów indywidualnych i biznesowych. Usługa elektroniczna wymiany walut pozwala na zawieranie transakcji praktycznie bez ograniczeń kwotowych, zarówno małych jak i dużych transakcji, oferując najlepsze możliwe kursy wymiany i niezwykle konkurencyjną prowizję Emitenta. Rachunek Escrow jest przeznaczony dla indywidualnych klientów zamierzających ograniczyć ryzyko obsługi transakcji kupna lub sprzedaży. Rachunek Escrow pozwala również planować i gwarantować płynność finansową przedsiębiorcom działającym nie tylko na rynku krajowym, ale również zaangażowanym w transakcje międzynarodowe, związane z importem lub eksportem towarów i usług. Zgodnie z założeniami Emitenta, kluczem do jego sukcesu jest niezawodna technologia, łatwa i szybka obsługa, mobilność, wielojęzyczność, a przede wszystkim rozpoznawalność marki Emitenta przez klientów. Platforma internetowa Trejdo jest również bardziej atrakcyjna dla potencjalnych klientów niż rozwiązania oferowane przez konkurencję. W związku z powyższym działanie platformy transakcyjnej Trejdo.com obarczone jest w szczególności, ale nie wyłącznie, poniższymi czynnikami ryzyka:

- ze względu na bardzo szerokie grono potencjalnych klientów, ryzyko błędnego wyboru grup docelowych, a tym samym ryzyko pozyskania zbyt małej grupy klientów i wykreowania niewystarczającej znajomości i rozpoznawalności marki Emitenta i platformy transakcyjnej Trejdo.com;
- ryzyko oferowania rozwiązania, które będzie wymagało istotnych poprawek i ulepszeń, a tym samym, które nie będzie spełniało wszystkich oczekiwań klientów, z uwagi na wysoce innowacyjny i nowatorski model biznesowy i operacyjny platformy transakcyjnej Trejdo.com;

Emitent starał się ograniczać powyższe ryzyka poprzez:

- wnikliwe rozpoznanie rynku przed podjęciem decyzji dotyczącej wdrożenia platformy internetowej Trejdo oraz precyzyjne przygotowanie kampanii reklamowej przy współpracy z profesjonalną agencją reklamową;
- wykorzystanie doświadczenia i profesjonalnych kontaktów członków organów Emitenta w branży finansowej w Polsce;
- dogłębną analizę rynku i potrzeb potencjalnych klientów;
- aktywną współpracę z wybranymi klientami w celu dostosowania oferowanych usług do ich oczekiwań;
- przygotowanie obszernego materiału edukacyjnego w celu pobudzenia świadomości i poszerzenia wiedzy potencjalnych klientów na temat usług Emitenta.

Ryzyko związane z obsługą techniczną platformy Trejdo

Model biznesowy Emitenta zakłada, że kontakt telefoniczny z klientem będzie odbywał się wyłącznie w przypadku problemów klienta związanych z właściwym wykorzystaniem funkcji platformy internetowej Trejdo lub problemów technicznych samej platformy. W przypadku problemów technicznych, istnieje ryzyko trwałej lub czasowej niedostępności platformy internetowej Trejdo dla klientów, przejściowego uszkodzenia oprogramowania lub całego systemu. Powyższe może spowodować trwałe lub przejściowe ograniczenie lub nawet przerwanie działalności Emitenta. Zdarzenia opisane powyżej mogą również spowodować całkowitą lub częściową utratę danych przechowywanych na platformie transakcyjnej Trejdo.com.

W celu ograniczenia powyższego ryzyka Emitent będzie prowadził stały nadzór nad działalnością platformy transakcyjnej Trejdo.com przez wyspecjalizowany personel i podmioty oraz podjęcie działań pozwalających na utrzymanie ciągłości działania w przypadku wystąpienia sytuacji kryzysowych. W celu zwiększenia bezpieczeństwa platformy internetowej Trejdo zostaną zastosowane najwyższej klasy systemy zapór ogniowych (ang. firewall).

Ryzyko związane z wykorzystaniem sieci Internet w działalności

Ponieważ klienci łączą się z platformą internetową Trejdo z wykorzystaniem sieci Internet istnieje ryzyko przerwania tego połączenia, a tym samym ograniczenia, a nawet przerwania podstawowej działalności Emitenta. Emitent będzie starał się przeciwdziałać temu ryzyku poprzez wynajmowanie serwerów i infrastruktury sieciowej w renomowanych centrach danych, posiadających wielokrotnie dublowane łącza do sieci Internet, pochodzące od różnych dostawców. Dodatkowo centrach przetwarzania danych znajdują się w odległych od siebie geograficznie lokalizacjach, w tym w różnych krajach i kontynentach, tak aby nawet poważna lokalna awaria nie spowodowała poważnej przerwy w działaniach Emitenta i pozwoliła możliwie szybko przywrócić normalny poziom działalności.

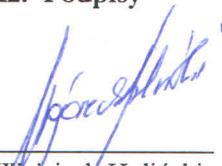
Ryzyko związane z bezpieczeństwem internetowym oraz ochroną danych osobowych

Działalność Emitenta opiera się na wykorzystaniu platformy internetowej, a tym samym wiąże się z zagrożeniami typowymi dla sieci informatycznych, czyli ryzykiem włamania do systemu, blokady sieci lub kradzieży danych finansowych lub osobowych podlegających rygorowi ustawy o ochronie danych osobowych. Niebezpieczeństwo włamania, kradzieży danych o klientach lub paraliżu systemu wiąże się z zagrożeniem dla możliwości świadczenia usług przez Emitenta. Z kolei kradzież lub udostępnienie danych niezgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych może skutkować karą przewidzianą ustawą lub roszczeniami osób poszkodowanych. Emitent dołoży wszelkich starań aby zastosować zabezpieczenia i wszelkie dostępne systemy ochrony przed włamaniami do jego systemu.

Ryzyko konkurencji

Atrakcyjność polskiego rynku, a także jego rosnąca integracja z innymi rynkami Unii Europejskiej sprawia, iż aktualnie w Polsce działa wiele firm prowadzących internetowe kantory oraz istnieje ryzyko powstania nowych. Istniejące firmy to podmioty krótko prowadzące swoją działalność w tym zakresie o niestabilizowanej pozycji na rynku. Emitent wchodząc na rynek konkuruje z zasałymi strukturami rynkowymi oraz firmami cieszącymi się dłuższą historią prowadzonej działalności. Emitent nie ma wpływu na działania podejmowane przez konkurencję, może jednak konsekwentnie budować swoją markę i pozycję na rynku dzięki doskonałej znajomości branży i umiejętnemu rozpoznawaniu potrzeb rynku, a także bliskiej współpracy z klientami.

12. Podpisy



Wojciech Kuliński
Prezes Zarządu